

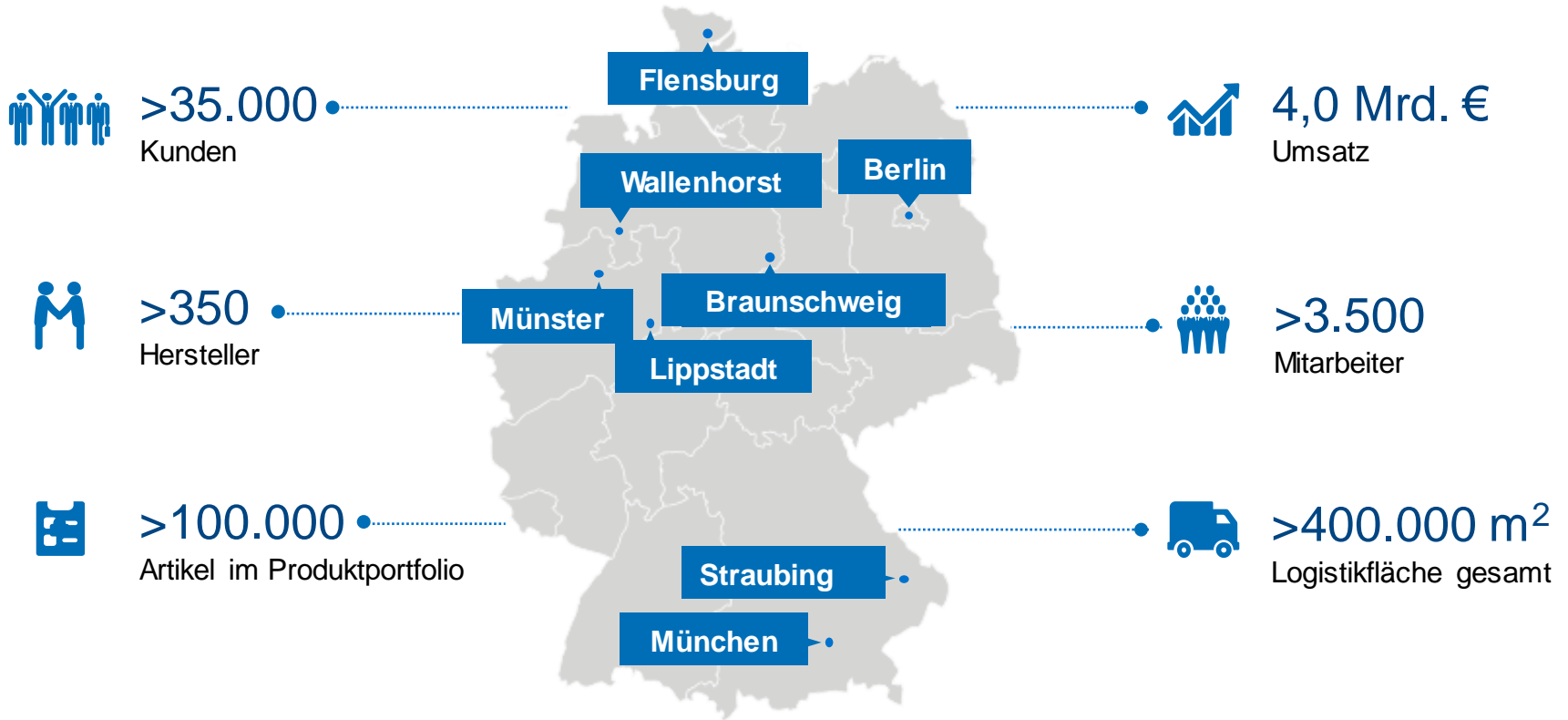


Realize the Promise of Technology™

10 December 2020

INGRAM MICRO DEUTSCHLAND

Lokale Präsenz und Mehrwerte



Wir stemmen jedes Volumen



80.000 m²
Lagerfläche (Straubing)



>50.000
Artikel auf Lager



Maßarbeit
Assemblierung und
Konfektionierung



160 LKW täglich
an 98 Ver- und Entladetoren



25.000
abgewickelte Aufträge
60.000 Pakete täglich



iLogX
= Supply-Chain-Management

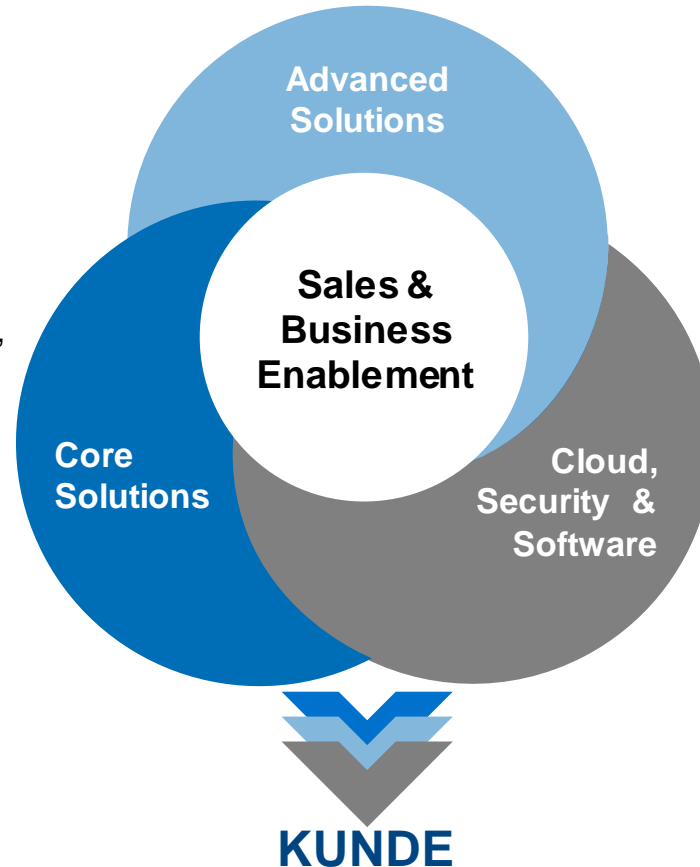
Lösungskompetenz dank Organisationsstruktur mit Business Units

ADVANCED SOLUTIONS

Datacenter & Infrastructure
Specialty Solutions: UCC, DC/POS,
Physical Security
IBM, Dell Technologies, Cisco, HPE,
NetApp

CORE SOLUTIONS

Client Computing & Peripherals
Printer & Supplies
Components
Mobility
Digital Signage
Lenovo, HP, Fujitsu, Acer, Asus



CLOUD, SECURITY & SOFTWARE

Cloud Marketplace
Plattform CloudBlue
Microsoft, Adobe, TrendMicro

SALES & BUSINESS ENABLEMENT

Services & Trainings
Marketing
General Sales – Alles aus einer Hand

Dell Technologies Business Unit

Ein Team, viele Zahlen...

DELLTechnologies
AUTHORIZED DISTRIBUTOR

DELL TECHNOLOGIES @ INGRAM MICRO

2019 IN ZAHLEN

Ärmel hochgekrempelt: Das alles stand auf der kilometerlangen ToDo-Liste des Dell Technologies Teams von Ingram Micro. Boah!

Mehr als
18.000
Angebote geschrieben.



Über
806
Stunden
mit rund
17.600
Kunden
telefoniert.

Ganz genau
662.206
Dell Technologies
Produkte verkauft.



Das sind
100%
mehr als noch 2018.

SALES



30 KÖPFE, 1 THEMA: die Produkte von Dell Technologies – und zwar **ALLE** Produkte des Dell Technologies Portfolios. Wenn schon, denn schon ...

MARKETING



68
Newsletter
an 193.000
Empfänger
verschickt.



Mehr als 50 Blog-Posts
auf **UP** gestellt.

Damit fast
40.000
Seitenaufrufe
erklickt.

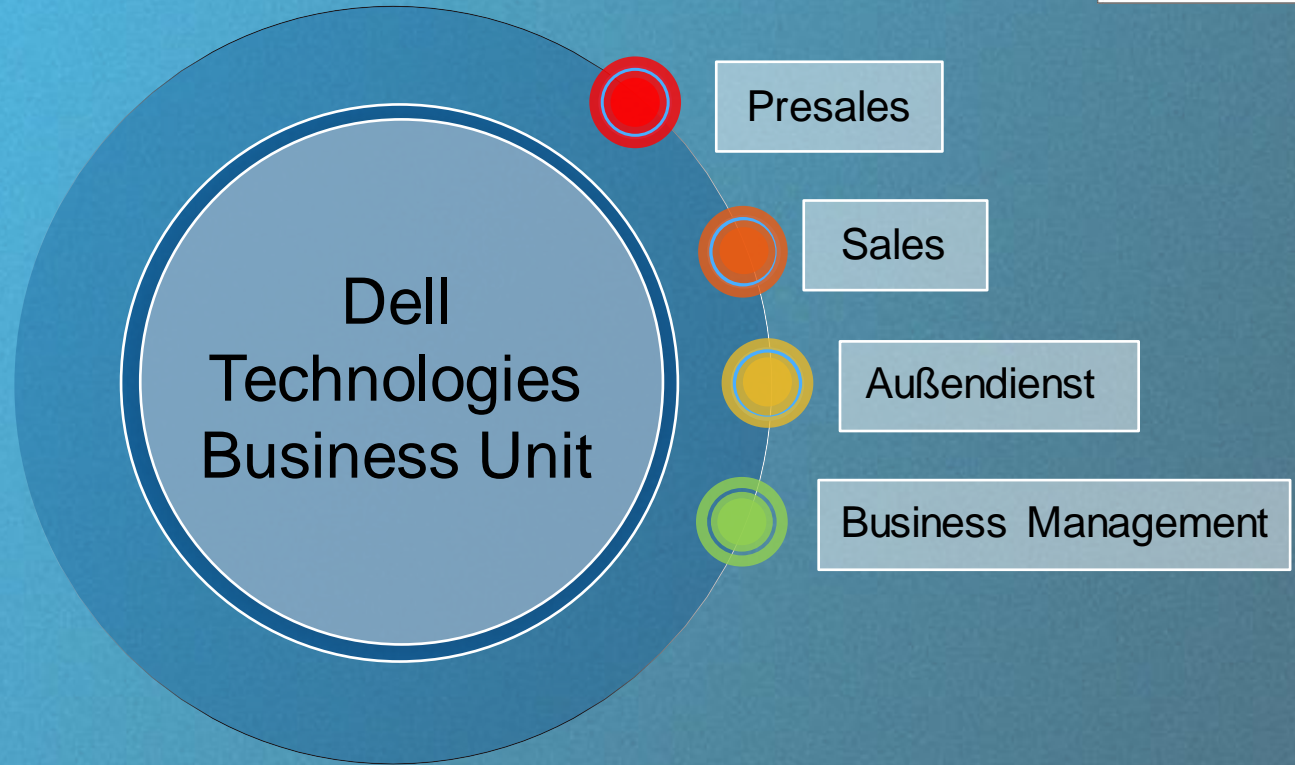
1.080
Minuten Webcasts produziert.
Dabei

820
Teilnehmer
aufgeschaut.

Alle Zahlen umfassen den Zeitraum 01.01.2019 bis 31.12.2019. Urlaubsbedingt ist nicht das komplette Dell Technologies Team von Ingram Micro abgebildet.

Das Dell
Technologies
Team von
Ingram Micro

DELLTechnologies
AUTHORIZED DISTRIBUTOR





Christoph Hesse
Senior Manager

Presales



Martin Fischhold
System Engineer



Nikola Grujic
System Engineer



Philipp Lehnart
System Engineer



Thomas Mack
Supervisor



Markus Ungnadner
Sales Consultant



Atilla Kumbaraci
Sales Consultant



Natasa Stojanovic
Sales Consultant



Michael Stalmach
Sales Consultant



Martina Geßl
Senior Sales
Consultant



Max Riedel
Senior Sales Consultant



Felix Schüler
Sales Consultant



Gabriele Yordanova
Sales Consultant



Katrin Klose
Technical Sales
Consultant



Jutta Obermeier
Technical Sales
Consultant



Özhan Bakar
Technical Sales
Consultant

Sales

Business Management



Martina Kern
Senior Business
Development Manager



Thorsten Lieser
Business Development
Manager



Rouven
Scharrenberg
Business Development
Manager



Ludwig Steffel
Product Manager
Marketing



Ramona Haberecht
Marketing Manager



Maximilian Czeschka
Trainee Marketing

Außendienst



Martin Schnelldorfer
Senior Key Account
Manager



Manfred Honsdorf
Key Account Manager

Ein Team – eine Partnerschaft



Basics für Ihre Zusammenarbeit mit Ingram Micro& Dell Technologies

Ingram Micro & Dell Technologies Vorteile

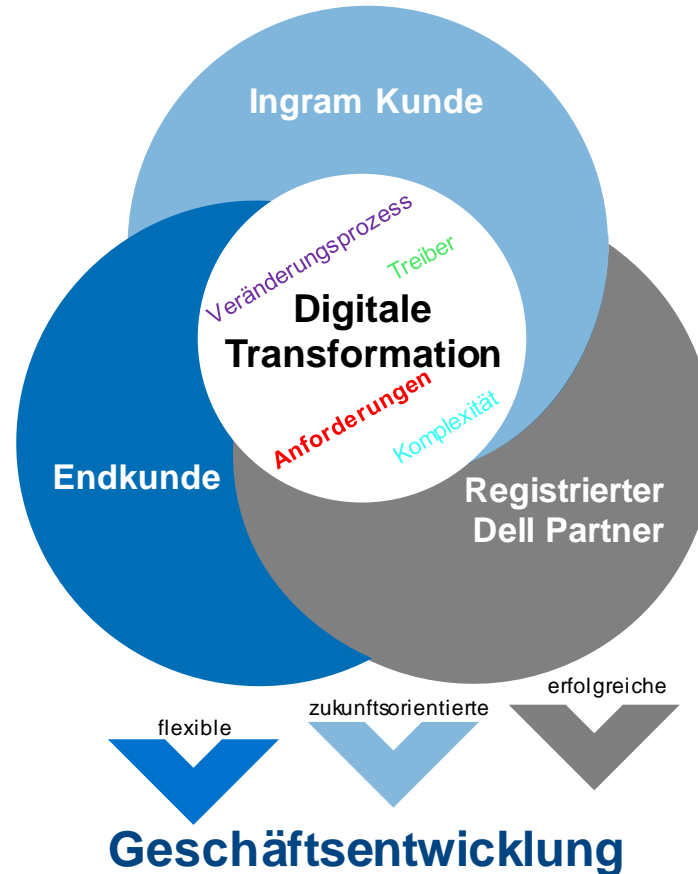
Ingram Kunde

Wir beraten Sie in der Transformation.

Gemeinsam entwickeln wir Ihr digitales Geschäftsmodell für die Zukunft.

Endkunde

Wettbewerbsfähigkeit mit zukunftsorientierten Lösungen.



Registrierter Dell Partner

Dell Technologies bietet das umfangreichste Portfolio in der Branche.

Profitieren Sie mit einem optimalen Preis bei Dealregistrierungen in einer vertrauensvollen, Partnerschaft.

Nutzen Sie umfassende Schulungen und Unterstützung.

Digitale Transformation

Unser Ziel dabei ist es unsere Kunden weiterzuentwickeln und Ihnen neues Geschäftspotenzial zu eröffnen.

Registrierung: Dell Technologies Solution Provider



Starten Sie noch heute: DellTechnologies.com/Partner

Partnerprogramm-
handbuch

Als Nächstes **füllen Sie den Partnerschaftsantrag** aus. Dieser wird von den Teams überprüft. Möglicherweise ist es erforderlich, dass Sie in Ihrem Antrag einen Sponsoringdistributor zwecks Genehmigung angeben. Vergewissern Sie sich bei der Auswahl eines Sponsoringdistributors, dass Sie bereits eine Geschäftsbeziehung mit ihm pflegen, sodass dieser die Einhaltung unserer hohen Exzellenzstandards sicherstellen und Ihre Compliance für das Dell Technologies Partnerprogramm bestätigen kann. Ihr Antrag wird möglicherweise an den angegebenen Sponsoringdistributor weitergeleitet. Ohne dessen Zustimmung können wir Ihren Antrag leider nicht weiter bearbeiten. Sie erhalten eine Benachrichtigung, wenn Ihre Mitgliedschaft genehmigt oder abgelehnt wurde.

Bevor Sie den Antrag ausfüllen, müssen Sie sicherstellen, dass Ihr gesamter Browser-Verlauf gelöscht ist und in Ihrem ausgewählten Browser beide Sprachen auf Deutsch (Deutschland) eingestellt sind. Dies sorgt für ein reibungsloses Anwendererlebnis.

[Hier bewerben](#) 

Partnerportal

Das Dell Technologies Partnerportal ist eine zentrale Anlaufstelle für alle Ihre Programmanforderungen und bietet Zugang zu Tools und Ressourcen, darunter:

- Vertrieb, Konfiguration und Angebotserstellung
- Dealregistrierung
- Schulungen und Kompetenzen
- Produkte und Lösungen
- Marketing und Kampagnen
- Weiterverkauf von Services sowie gemeinsame oder eigenständige Bereitstellung
- Nachverfolgung für Partnerprogramm und Compliance
- Zahlungs- und Finanzierungslösungen
- Support Services für Partner
- Neuigkeiten und Veranstaltungen

Dell Technologies Loyalty Program: Authorized Partner

Starten Sie noch heute: www.dellpartnerincentives.com

Loyalty Program for Authorized Partners
Übersicht und Benutzerhandbuch

Das Loyalty Program for Registered Partners bietet Ihnen nun die Chance, noch mehr Geschäftsvorteile aus Ihren Käufen zu ziehen.

| Line of Business | Platform | Loyalty Points / Unit | Purchase Threshold |
|------------------|--------------------------------------|-----------------------|---|
| Infrastructure | PowerEdge Servers 1-socket* | 50 | 0 |
| Infrastructure | PowerEdge Servers 2-socket* | 100 | 0 |
| Infrastructure | Microsoft ROK Essential | 20 | 0 |
| Infrastructure | Microsoft ROK Standard | 30 | 0 |
| Infrastructure | Microsoft ROK Datacenter | 200 | 0 |
| Infrastructure | Networking | 10 | 0 |
| Client Solutions | OptiPlex 3 series desktops | 2.5 | 5 |
| Client Solutions | OptiPlex 5/7 series desktops | 7.5 | 5 |
| Client Solutions | Vostro 5 series desktops and laptops | 2.5 | 5 |
| Client Solutions | Latitude 3 series laptops | 2.5 | 3 |
| Client Solutions | Latitude 5 series laptops | 7.5 | 3 |
| Client Solutions | Latitude 7 series laptops | 15 | 3 |
| Client Solutions | Precision Workstations | 7.5 | 2 |
| Displays | Displays (21" - 23") | 1 | 5 Client Solutions Hardware units and 5 Displays Units |
| Displays | Displays (24"+) | 3 | |
| Peripherals | Docks and Carts | 2.5 | 5 Client Solutions Hardware units and 5 Peripherals Units |
| Peripherals | Projectors | 10 | |
| Services | Upgrade to 3 Year Basic Support | 2.5 | |
| Services | Upgrade to 1 Year ProSupport | 2.5 | |
| Services | Upgrade to 3 Year ProSupport | 5 | |
| Services | Upgrade to 5 Year ProSupport | 7.5 | |

Dell Technologies Loyalty Program: Registrierung

Performance Portal

Kontoregistrierung

1. Hier registrieren



2. Geben Sie den Unternehmensnamen ein.



3. Geben Sie Details an und stellen Sie sicher, dass Sie Ihre Unternehmens-E-Mail-Adresse verwenden.



Internal Use - Confidential

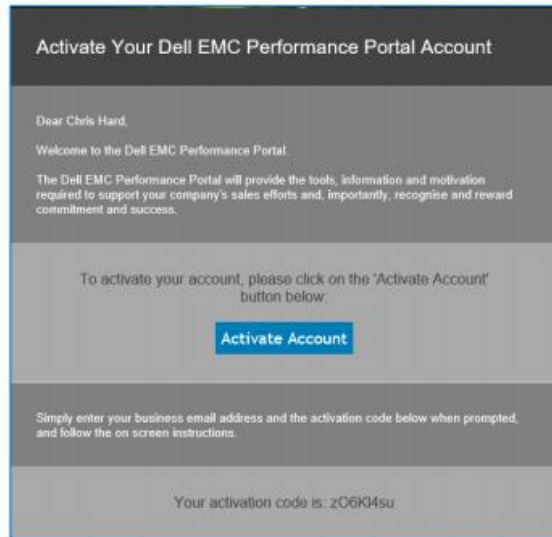


Dell Technologies Loyalty Program: Registrierung

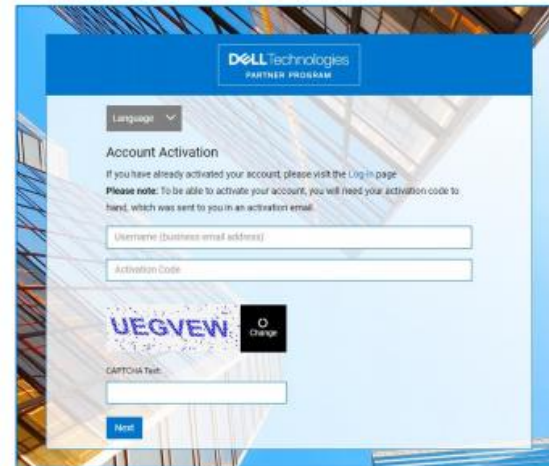
Performance Portal

Kontoaktivierung

4. Sie erhalten einen Aktivierungscode per E-Mail. Klicken Sie auf „Konto aktivieren“.



5. Füllen Sie die übrigen Felder mithilfe des per E-Mail erhaltenen Aktivierungscode aus.

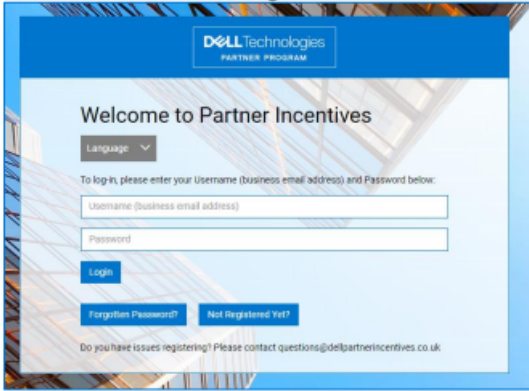


Dell Technologies Loyalty Program: Registrierung

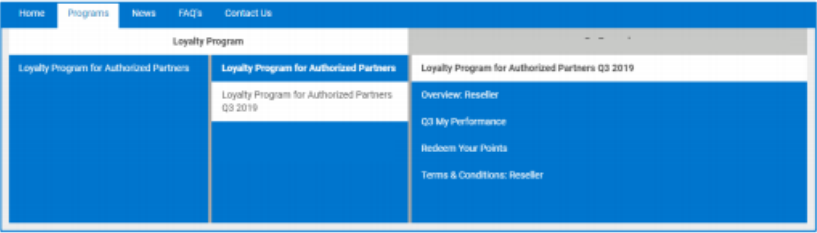
Performance Portal

Anmelden bei Ihrem Konto

6. Geben Sie den Nutzernamen und das Kennwort ein, den bzw. das Sie bei der Kontoaktivierung verwendet haben.



7. Navigieren Sie über die unten stehende Menüleiste zum Loyalty Program.



Internal Use - Confidential



Registrierung Ingram Micro Kunde



Werden sie Kunde bei uns : <https://de.ingrammicro.eu/one-im-b4/services-and-trainings/>

The screenshot shows the Ingram Micro website interface. The navigation bar at the top contains the following items: SHOP, HERSTELLER, LÖSUNGEN, SERVICES (highlighted with a black box), and KUNDENSERVICE. Below the navigation bar, there is a dropdown menu labeled 'ALLES' with a downward arrow. The main content area features a grid of icons and text:

- Cloud Services (cloud icon)
- Events (calendar icon)
- Become an Export Reseller (arrow icon)
- Kunde werden** (person with plus icon, highlighted with a black box)
- Newsletter abonnieren (envelope icon)
- Shop (shopping cart icon)
- IM.Fokus (star icon)
- B-Ware (shopping cart icon)
- Konfiguratoren (slider icon)
- Customer Service (double arrow icon)

Mehrwerte im Tagesgeschäft



**Aktionen,
Incentives,
Veranstaltungen**



Finanzierungsmodelle

- Additiv und flexibel
- Limit, Projektkonten,
Forderungsabtretungen



**Projektanmeldung
& Koordination**



**Sales Training,
Unterstützung beim
Geschäftsaufbau**



Dell EMC Loyalty Program

- Distributionstreue wird
belohnt

Technische Mehrwerte



**Übergreifende Pre-Sales
Unterstützung**



**Lieferung werktags
binnen 24 h**

- Cut-off-Zeit 17 Uhr bei
vorrätiger Ware



Dell EMC Premier Page

- Konfiguration von
Wunschsystemen zu
attraktiven Preisen



**IM.Assembly Server
Konfigurator**

- PowerEdge Server Konfigurator
- Online konfigurieren –
Assemblierungen auf Wunsch!



Dell Technologies- Angebot Dienstleistungen

DELL Technologies
AUTHORIZED DISTRIBUTOR

DataOpt
Improving Business Results

Consulting Services

- Pre Sales
- Solution Design
- IT Infrastruktur Management
- Product Integration

Schulungen & Workshops

- Vor-Ort – Schulungen beim Kunden
- Offizielle Trainings bei Schulungsunternehmen
- Lösungsorientierte Workshops



Support Services

- Post-Sales
- Wartung
- Break & Fix
- Remote Support
- Hotline
- Single Support

IT-Umfeld

- Storage-Infrastruktur
- Netzwerk- und Datensicherheit
- Virtualisierung

Solution Center

SEE IT. TEST IT. USE IT.

DELLTechnologies
AUTHORIZED DISTRIBUTOR



Zertifizierungen

Labs zur Schulung der Teilnehmer



Webinare

Live-Demos und Demonstration der Benutzeroberflächen



Hands-On

Isolierte, virtual Classes für jeden Teilnehmer mit ausführlichen Lab-Guides

Ingram Micro Solution Center



VIRTUALIZATION



CLOUD



SOFTWARE



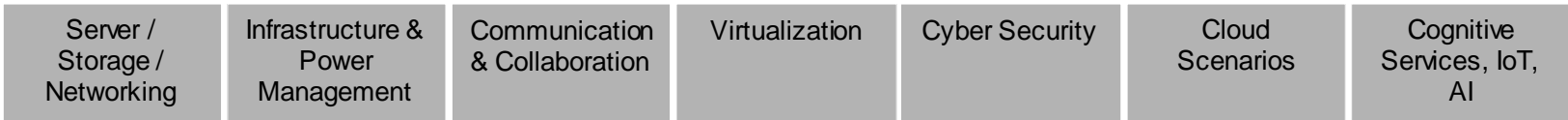
INFRASTRUCTURE



SERVER/STORAGE NETWORKING



UCC



Ihre Vorteile

- Machbarkeitsstudien
- Schulungsmöglichkeiten
- Hardware für Veranstaltungen
- Kompakt und mobil

Server

- R6515 AMD

Networking

- 4x S 4048F
- 2x S5148

Storage

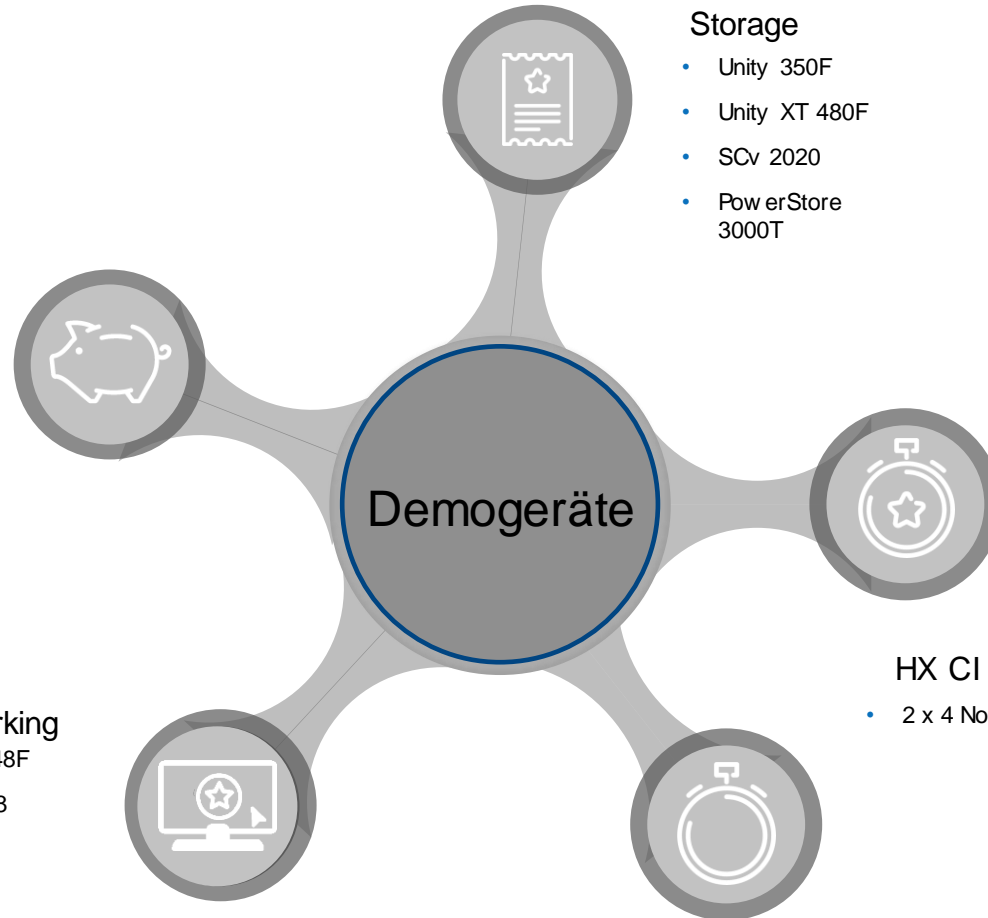
- Unity 350F
- Unity XT 480F
- SCv 2020
- PowerStore 3000T

Backup Appliances

- Data Domain 4200
- Data Domain 3300

HX CI & HCI

- 2 x 4 Node VxRail G570 Cluster



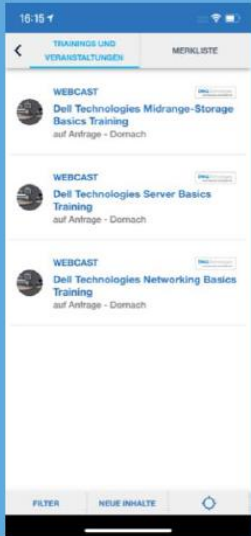
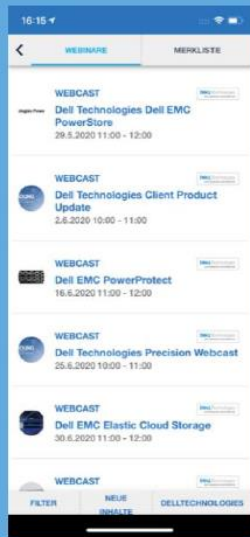
**Wo finden Sie was?
Ein Wegweiser im täglichen Business.**

WEBINARE, TRAININGS, EVENTS UND MEHR

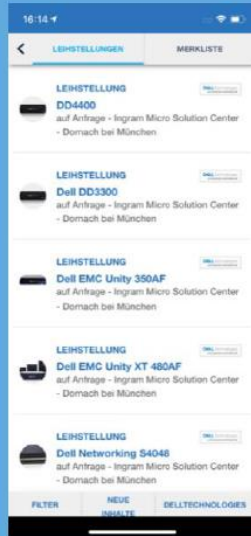
BlueBoost the app by Ingram Micro



Im App Store und Google Play erhältlich



LIVE CONTENT



D² Heroes Campaign

- Webseite: de.ingrammicro.eu/d2heroes

Zeitraum: 01.11.20 – 30.04.21

- 3 Level:**

- 01.11.20 – 31.12.20
- 01.01.21 – 28.02.21
- 01.03.21 – 30.04.21

- Jeder Kunde bekommt **2 individuelle Ziele**: ein **CSG-Ziel** (für Umsätze im Client-Bereich) und ein **ISG-Ziel** (für Umsätze im Infrastructure Bereich)
- Nach jedem Level-Ende gibt es 3 Gewinner - Gewinner können wählen zwischen:**



Dell Visor VR 118



Dell UltraSharp U4320Q (42,5")



Hochwertige Endkundentermine

D² Heroes Campaign

- **Hauptgewinn: Verlosung am Ende der Kampagne:**
Top 10 Teilnehmer gewinnen eine Reise nach London
- 500 Punkte = 1 Los
- **Punkte bekommt man für:**
 - o **Umsatzzielerreichung im CSG- & ISG-Ziel** über den gesamten Kampagnenzeitraum
 - o **Quizteilnahme** auf der Kampagnenwebseite in jedem Level
 - o Umsatz mit **Sonderprodukten** (siehe Webseite)
 - o Teilnahme an **Dell Technologies Webcast @ Ingram Micro**
 - o **regelmäßige Umsätze** bringen Zusatzpunkte
- **Außerdem:** schon für die **Registrierung gibt es das erste Los geschenkt:** man nimmt also **automatisch an der Verlosung des Hauptpreises teil.**



Ingram Micro Fachhandelsportal: Dell Technologies

https://de.ingrammicro.eu/hersteller/portale/dell-technologies/home

de.ingrammicro.eu/one-im-b4/herstellerportal/delltechnologies/home

INGRAM MICRO

SHOP HERSTELLER LÖSUNGEN SERVICES KUNDENSERVICE

Home Reseller Prelisten mashUP Kleinprojekte Solution Center BlueBoost App

Ansprechpartner

Willkommen auf unserem Dell Technologies Portal

Ingram Micro ist DER Distributor in Deutschland, der das **gesamte Dell Technologies Portfolio aus einer Hand** anbietet: von Notebooks, Desktop-PCs und Workstations über Server, Storage und Netzwerk bieten wir Ihnen zusätzlich auch das gesamte Zubehörportfolio, sowie umfangreiche Services und Supports an.

Profitieren Sie von unserem Expertenwissen: wir beraten Sie gerne zu allen Themen rund um Dell Technologies und begleiten Ihre Projekte von Anfang bis Ende.

CSG-Portal (Client Solutions)

Notebooks, Displays, Desktop-PCs und vieles mehr - entdecken Sie hier das Client Solutions Portfolio.

ISG-Portal (Infrastructure Solutions)

Server, Storage & Networking – entdecken Sie hier das Infrastructure Solutions Portfolio.

CSG-Portal (Client Solutions)

Notebooks, Displays, Desktop-PCs und vieles mehr - entdecken Sie hier das Client Solutions Portfolio.

ISG-Portal (Infrastructure Solutions)

Server, Storage & Networking – entdecken Sie hier das Infrastructure Solutions Portfolio.

Entdecken Sie mehr



Konfiguratoren

Konfiguratoren

24 Sep 2020



Dell Technologies Services

Hier erhalten Sie alle Informationen zu ProSupport & ProDeploy.

24 Sep 2020



Dell Technologies Partner Programm

Dell Technologies Partner Programm

24 Sep 2020



Dell Technologies & Ingram Micro Financial Services

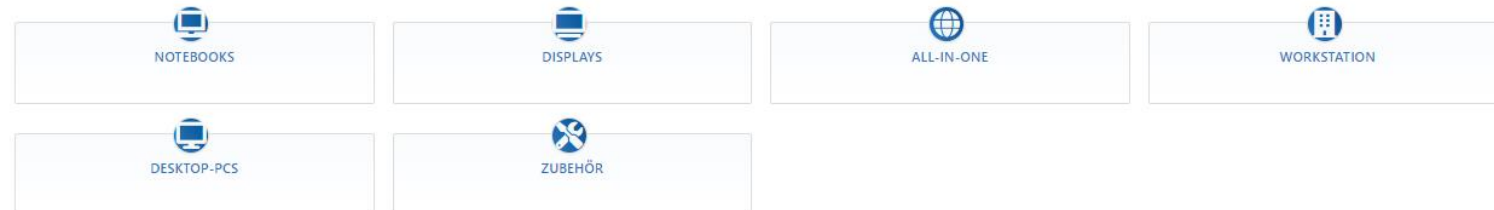
Dell Technologies & Ingram Micro Financial Services

24 Sep 2020



Dell Technologies CSG - Client Solutions

Im Office, mobil oder von zu Hause: Dell Technologies bietet die perfekte Arbeitsplatzausstattung für jeden, denn von Notebooks & Desktop-PCs, über Workstations bis hin zu Displays und dem passenden Zubehör – das alles bekommen Sie bei uns aus einer Hand.

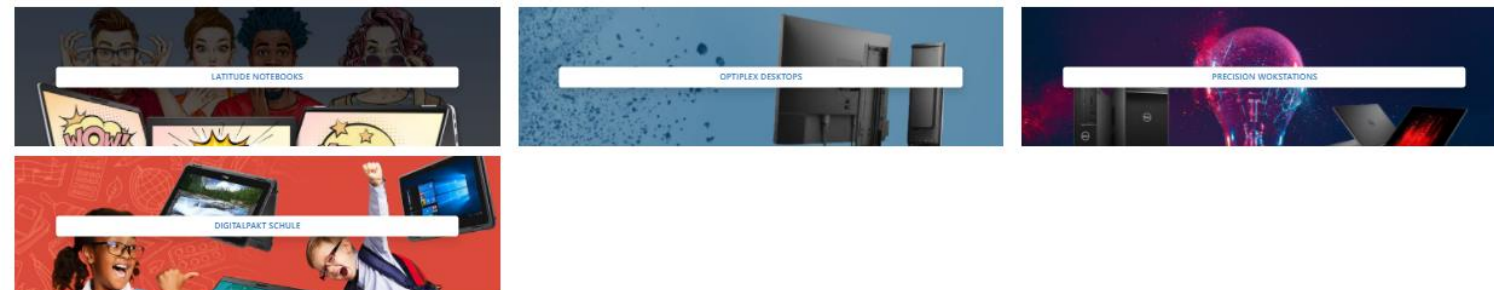


Profitieren Sie von unseren Promotions

(Achtung: diese Links funktionieren nur, wenn Sie eingeloggt sind.)



Unsere Focus Seiten für Sie im Überblick



News





Dell Technologies ISG - Infrastructure Solutions

In der digitalen Zukunft wird menschlicher Fortschritt durch Technologie transformiert.

Als Zusammenschluss aus sieben führenden Technologieanbietern hat sich Dell Technologies der Transformation von Unternehmen verschrieben. Dell Technologies möchte die Zukunft der Innovation mitgestalten und Technologien entwickeln, die dem menschlichen Fortschritt zugutekommen.



SERVER



NETWORKING



STORAGE

News





DELL TECHNOLOGIES POWEREDGE SERVER FÜR IHR PROJEKTGESCHÄFT

Individuelle Konfigurationen zu Projektpreisen

Wir bieten Ihnen konsolidierte und lösungsorientierte Projektbegleitung, u.a. mit technischer Beratung, Konfigurationserstellung, Sizing, Enablement und Projektpreisen.

Selbstverständlich ist auch eine Einlagerung z.B. für definierte Abruftermine zu unterschiedlichen Standorten möglich.

Wir freuen uns, wenn Sie uns mit Ihren individuellen Anforderungen kontaktieren.

Profitieren Sie ebenfalls von temporären SmartValue Promotions.

Für den Bestellweg bei uns stehen hierfür die [Dell Technologies Bestelltools OSC](#) und [PremierPage \(www.dell.com/INGRAM-MICRO\)](#) zur Verfügung.

Produktübersicht für Zielgruppen, Anwendungen und Features.



DELL TECHNOLOGIES POWEREDGE SERVER AB LAGER FÜR SCHNELLE VERFÜGBARKEIT

Lieferbar innerhalb 24 Stunden*

Bei uns erhalten Sie für den schnellen Bedarf im Tagesgeschäft Dell EMC PowerEdge Server direkt ab Lager. Profitieren Sie bei uns von transparenten Rabatten und mehr.

Sie bestellen bei uns EINFACH über IM.Online mit dem Konfigurationstool für Dell Technologie PowerEdge Server ab Lager – PowerQuote.

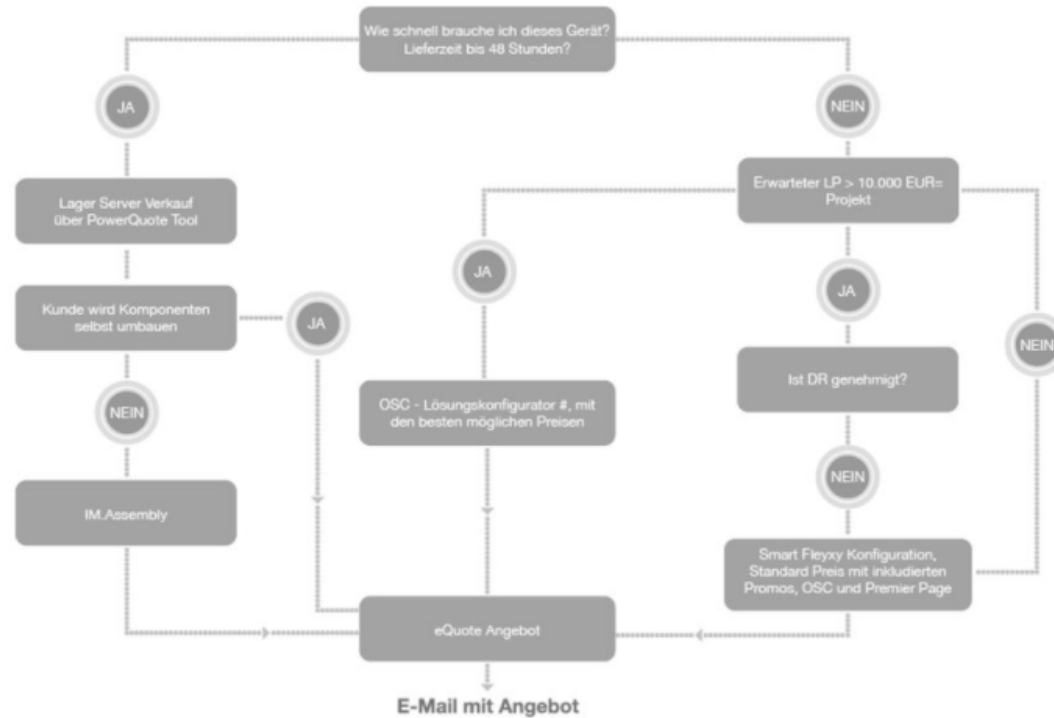
*Lagerbestand vorausgesetzt.

Willkommen bei Club #1 - Ihre Mehrwerte mit P.O.W.E.R.

**Wie erhalten Sie immer den optimalen
Preis?**

IM-Verkaufsprozess

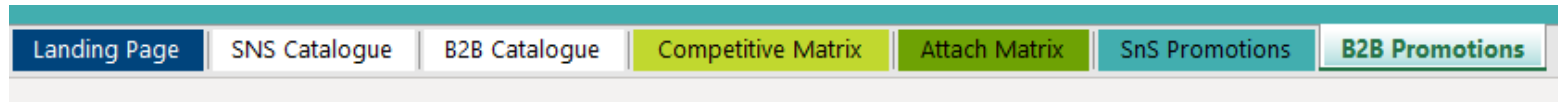
E-Mail mit Anfrage
DellEMC@ingrammicro.com



Server & Netzwerk | Stock & NON-STOCK Promotions

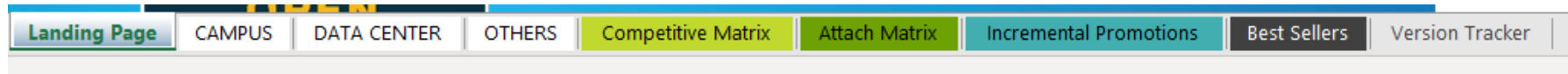
PowerEdge Katalog:

<https://www.delltechnologies.com/resources/de-de/auth/asset/quick-reference-guides/partner/dell-emc-pow-eredge-catalogue-de.xlsm.external>



PowerSwitch Katalog:

<https://www.delltechnologies.com/resources/de-de/auth/asset/playbooks/products/servers/dell-emc-powerswitch-catalogue.xlsx.external>



Storage SmartValue Promotions:

Mehrwerte SmartValue Bundles

Ingram Dell Technologies Portal:

Promos & Preislisten: <https://de.ingrammicro.eu/hersteller/portale/dell-technologies/resellerpreislisten>

Server NPOS Upgrades

NPOS SKUs können über PowerQuote günstiger bezogen werden. NPOS SKUS sind nur als Upgrade zu einem PowerEdge Server in einer Order bestellbar. Bestellwege : 1) PowerQuote 2) +49 894208 -2020 3) DellEMC@ingrammicro.com

| VPN | NPOS SKU | NPOS Bestellbedingung | Vergleichbare APOS SKU | |
|----------|-------------|---|------------------------|----------|
| | | | APOS VPN | APOS SKU |
| 400-BKPO | auf Anfrage | darf nur als upsell in einem Auftrag mit einem PowerEdge Server verkauft werden | 400-AJPC | 091E288 |
| 400-BKPR | auf Anfrage | darf nur als upsell in einem Auftrag mit einem PowerEdge Server verkauft werden | 401-ABHS | 0916T78 |
| 400-BKPT | auf Anfrage | darf nur als upsell in einem Auftrag mit einem PowerEdge Server verkauft werden | 400-AMPG | 091M417 |
| 400-BKPU | auf Anfrage | darf nur als upsell in einem Auftrag mit einem PowerEdge Server verkauft werden | 400-ATKL | 091W124 |
| 400-BKPV | auf Anfrage | darf nur als upsell in einem Auftrag mit einem PowerEdge Server verkauft werden | 400-ALNY | 091H940 |
| 400-BKPW | auf Anfrage | darf nur als upsell in einem Auftrag mit einem PowerEdge Server verkauft werden | 400-ATKR | 091W128 |
| 400-BKPZ | auf Anfrage | darf nur als upsell in einem Auftrag mit einem PowerEdge Server verkauft werden | 401-ABHQ | 0916T77 |

NEU!

Mit wenigen Klicks schnell & einfach Dell PowerEdge Server konfigurieren!

*PowerQuote ist Eigentum von ChannelCentral



Anleitung

Client Pricing

- **Promotion:**
Monatlich wechselnde Promos ab dem ersten Stück
(Sonderpreis direkt im Shop hinterlegt)
- **Staffelpreise:**
Staffelpreise (keine Endkundendaten notwendig) ab 3
Stück bis maximal 100 Stück (Preise im Shop sichtbar)
- **Mini Bids (kleinere Projekte):**
Preis unter Angabe der Endkundendaten ab 5 Stück bis
max. 30 Stück auf Anfrage
(an DellEMC@ingrammicro.com)
- **Quotes:**
Projektanfragen ab Listprice Volumen von 10'000€ an
DellEMC@ingrammicro.com





INGRAM[®] MICRO

Realize the Promise of Technology