

Programm Datenblatt

Mit SUSE das Wachstum steigern und den Wettbewerbsvorteil vergrößern
SUSE One Partner Program –
Spezialisierung verwalten

SUSE One Partner Program –
Spezialisierung auf einen Blick
verwalten:

- Kundenvertrauen durch die Bereitstellung verbesserter SLAs erhöhen
- Zeit bis zum Umsatz durch den Wegfall manueller Aufgaben reduzieren
- Management vereinfachen und ohne zusätzliches Personal skalieren
- Mit einem Partner arbeiten, der sich kümmert

Produkt und Services

- SUSE Enterprise Linux
- SUSE Enterprise Linux for SAP
- Rancher
- Live Patching
- Lebenszyklusverwaltung
- SUSE Manager

Heben Sie sich auf dem konkurrenzbetonten Markt von der Konkurrenz ab

Um als MSP erfolgreich zu sein, ist es wichtig, neue Wege zu finden und etwas zu bieten, das der Konkurrenz nicht möglich ist: ein Erlebnis, das es mit den großen Public Cloud-Akteuren aufnehmen kann, aber größere Vorteile oder Anpassungsoptionen bietet.

Das ist keine leichte Aufgabe. Die Wartung Ihrer Cloud-Umgebungen kann aufgrund der Komplexität sowie der Fülle an manuellen Prozessen, die eine große IT-Aufmerksamkeit erfordern, kostspielig sein. Diese Komplexität kann auch die Einhaltung der SLAs Ihrer Kunden erschweren.

Gleichzeitig müssen Sie in der Lage sein, schnell neue Services zu star-

ten oder bestehende Services ganz einfach zu skalieren, um neue Kunden zu gewinnen und Ihr Geschäft auszubauen.

Mit dem SUSE One Partner Program können Sie jedes Ihrer Ziele erreichen. SUSE kann Sie dabei unterstützen, Ihre Kunden mit besseren SLAs und geringeren Ausfallzeiten zu begeistern, während Sie von einer vereinfachten Verwaltung und dem Potenzial profitieren, zu wachsen, ohne Ressourcen zu beanspruchen.

Ein Partner, der sich kümmert

Das Beste an der Zusammenarbeit mit SUSE ist unser Engagement und unser Einsatz für die Partnerschaft.

Als größter unabhängiger Anbieter von Open Source-Software bieten wir unternehmensgerechte Lösungen für unsere Kunden, und unsere

„Die Arbeit mit SUSE hilft uns dabei, uns von global agierenden Cloud Service-Anbietern abzuheben. Wo unsere Konkurrenz nur einzelne Standard-Computing- und Speicherkapazitäten anbietet, liefern wir unseren Kunden echten Mehrwert, indem wir ihnen offene, flexible Ressourcen bereitstellen, die gezielt auf ihre geschäftlichen Herausforderungen eingehen.“

Georges Sancosme
CTO/COO
[Cortex IT](#)

Partner stellen 90 % unseres Geschäftsumfangs bereit. Unser Hauptaugenmerk liegt auf dem Erfolg unserer Kunden und Partner. Für uns zählt nicht nur, was unsere Partner bereitstellen, sondern auch, wie sie dies tun.

Denken Sie einmal an unsere enge Beziehung zu SAP. SUSE und SAP sind Co-Innovationspartner, die seit mehr als 20 Jahren zusammenarbeiten, um Lösungen von SUSE und SAP zu entwickeln und bereitzustellen, die jeweils auf die Angebote des anderen abgestimmt sind und diese erweitern. Wir sind der SAP-Partner, dem Kunden, Integratoren, CSPs und sogar SAP selbst am meisten vertrauen, da SAP SUSE für seine HANA Enterprise Cloud- und SAP Cloud Platform-Angebote nutzt.

Bauen Sie Ihr Unternehmen mit den einzigartigen Vorteilen von SUSE aus

Die Stärkung des Kundenvertrauens ist unerlässlich, um loyale Kunden zu gewinnen und zu binden. SUSE unterstützt Sie dabei auf unterschiedliche Arten.

Durch unsere Verwaltungslösungen und Dashboards geht die Verwaltung ganz einfach von der Hand. Sie arbeiten in heterogenen Umgebungen, sodass Sie Ihre gesamte Infrastruktur von einem zentralen

Ort aus verwalten können. Die Lösungen tragen auch dazu bei, manuelle Fehler und die Ausfälle, die durch sie entstehen könnten, zu verringern. Außerdem ermöglichen Sie Ihnen die Skalierung, ohne dass Sie zusätzliches Personal einstellen müssen.

Durch die Nutzung unserer Open Source-Lösungen und unsere umfassende Unternehmenserfahrung können Sie die Servicebereitstellung und das Kundenerlebnis verbessern sowie die Amortisierungszeiten für neue Services verkürzen und gleichzeitig die Gesamtbetriebskosten senken.

Mit unseren Hochverfügbarkeitsfunktionen und Live Patching-Tools haben Sie die Möglichkeit, sowohl geplante als auch ungeplante Ausfallzeiten erheblich zu reduzieren, um die SLAs Ihrer Kunden besser zu erfüllen.

Entscheiden Sie sich für den ultimativen Cloud-Erfolg für SUSE

Wir helfen Ihnen bei der Weiterentwicklung Ihres Unternehmens. Mit SUSE können Sie einzigartige Funktionen erwerben, die Ihnen einen Wettbewerbsvorteil verschaffen und es Ihnen ermöglichen, die Erwartungen Ihrer Kunden zu übertreffen und Ihr Unternehmen für einen anhaltenden Erfolg zu rüsten.

„Die Zusammenarbeit mit SUSE war entscheidend für unser kontinuierliches Wachstum und unseren Ruf als führender Anbieter von Private Cloud-Services für geschäftskritische Anwendungen sowohl in Italien als auch im Ausland.“

Leonardo Federighi
Cloud Service Director
[WIIT](#)

Ganz egal, ob Sie ein lokaler Anbieter sind, der seine Umgebung verwaltet, ein privater MSP, der HPC-Umgebungen auf den Markt bringt, ein Telekommunikationsanbieter, der Cloud-Services anbietet oder ein Managed-Service-Anbieter, der Workloads in Public oder Private Clouds verlagert – wir helfen Ihnen dabei. Weitere Informationen finden Sie unter suse.com/cloud oder Sie kontaktieren uns unter publiccloud@suse.com

SUSE
Maxfeldstraße
90409 Nürnberg
www.suse.com

Wenden Sie sich an SUSE, wenn Sie
weitere Informationen wünschen:
USA/Kanada: +1 800 796 3700
Weltweit: +49 (0)911-740 53-0

Innovation überall